

УСТАНОВА
«РЭСПУБЛІКАНСКІ ЦЭНТР
ТЫЛАВОГА ЗАБЕСПЯЧЭННЯ»

вул. Сярова, 16, 220024, г. Мінск
тэл. (017) 343-82-01, факс 236-95-91
E-mail: rccto@mchs.gov.by

УЧРЕЖДЕНИЕ
«РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ЦЕНТР
ТЫЛОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ»

ул. Серова, 16, 220024, г. Минск
тел. (017) 343-82-01, факс 236-95-91
E-mail: rccto@mchs.gov.by

23.06.2026 № 08-04/547

На № _____ ад _____

Руководителю организации

Заявка на покупку

Учреждение «Республиканский центр тылового обеспечения» МЧС Республики Беларусь (г. Минск, ул. Серова, 1Б, УНП 190063630) проводит процедуру закупки из одного источника на электронной торговой площадке прицепов одноосных с установленным лафетным стволом и фронтальным бронированным щитом в количестве 2 единиц.

Основание выбора процедуры закупки из одного источника: Абзац девятнадцатый подпункта 1.9. пункта 1 постановления Совета Министров Республики Беларусь №395 «О реализации Закона Республики Беларусь «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «О государственных закупках товаров (работ, услуг)».

Описание предмета закупки: Поставляемый товар должен быть новым (товар, который не был в употреблении, ремонте, в том числе который не был восстановлен, у которого не была осуществлена замена составных частей, не были восстановлены потребительские свойства), технические характеристики должны соответствовать требованиям описания предмета закупки (приложение).

Предельная стоимость предмета государственной закупки: 146 853,00 белорусских рублей.

Срок поставки товара: не позднее 30.11.2026.

Способ и место поставки товара:

Поставка осуществляется силами и за счет поставщика на склад покупателя по адресу г. Минск, ул. Серова, 1Б.

Источник финансирования: Республиканский бюджет, иные источники, не запрещенные законодательством.

Порядок оплаты:

В случае оплаты товара по факту поставки:

Оплата осуществляется по факту поставки товара в течение 20 (двадцати) банковских дней с даты представления Покупателю следующих документов:

первый экземпляр товарно-транспортной (товарной, электронной) накладной Поставщика;

акт приема-передачи, подписанный обеими сторонами;

фактическая калькуляция на товар с расшифровками всех статей затрат (фактический экономический расчет цены) (в случае поставки товара партиями - на каждую партию товара).

Фактические затраты по договору принимаются с предельным нормативом рентабельности (предельной максимальной надбавкой) не выше установленной в плановой калькуляции (плановом экономическом расчете цены).

В случае если предельный норматив рентабельности (предельная максимальная надбавка) в фактической калькуляции выше, чем в плановой калькуляции (планового экономического расчет цены), Поставщик и Покупатель, путем подписания дополнительного соглашения, корректируют стоимость Товара до стоимости с предельным нормативом рентабельности (предельной максимальной надбавкой) не выше указанного в плановой калькуляции (плановом экономическом расчете цены).

В случае предоплаты (аванс) на материальные затраты:

Покупатель осуществляет предварительную оплату в размере, не превышающем стоимости сырья, материалов, покупных комплектующих изделий и полуфабрикатов, услуг (работ) сторонних организаций с учетом налога на добавленную стоимость определенную плановой калькуляцией с расшифровкой всех статей затрат при наличии денежных средств.

Окончательный расчет осуществляется в течение 20 (двадцати) банковских дней с даты представления следующих документов:

первый экземпляр товарно-транспортной (товарной, электронной) накладной Поставщика;

акт приема-передачи, подписанный обеими сторонами;

фактическая калькуляция с расшифровкой всех статей затрат.

Если сумма денежных средств по статье затрат «Материальные затраты» в представленной Поставщиком фактической калькуляции меньше суммы предварительной оплаты на материальные затраты, заключается дополнительное соглашение на уменьшение суммы договора на сумму образовавшейся экономии денежных средств.

Фактические затраты по договору Покупатель принимает с предельным нормативом рентабельности не выше установленного в плановой калькуляции.

В случае если предельный норматив рентабельности в фактической калькуляции выше, чем в плановой калькуляции, Поставщик и Покупатель, путем подписания дополнительного соглашения, корректируют стоимость Товара до стоимости с предельным нормативом рентабельности не выше указанного в плановой калькуляции.

Расчеты между сторонами осуществляются в белорусских рублях. Оплата производится со счета органов государственного казначейства.

Обязательства Покупателя по оплате считаются выполненными с момента передачи в территориальные органы государственного казначейства полного комплекта документов, необходимых для оплаты.

Порядок формирования цены предложения (для резидентов Республики Беларусь):

Приобретаемый товар включен в государственный оборонный заказ на 2026 год.

Ценообразование осуществляется в соответствии с требованиями постановления Совета Министров Республики Беларусь от 19 января 2019 г. № 38 «О регулировании цен (тарифов) в рамках государственного оборонного заказа».

Цена предложения должна быть сформирована с предельным нормативом рентабельности (предельной максимальной надбавкой):

на товары, производимые и реализуемые на территории Республики Беларусь в рамках государственного оборонного заказа с предельным максимальным нормативом рентабельности в размере **15 процентов** к себестоимости для определения суммы прибыли, подлежащей включению в отпускные цены (тарифы) **(для производителей)**, в том числе предельный максимальный норматив рентабельности на материалы, комплектующие, работы и услуги, производимые (выполняемые, оказываемые) на территории Республики Беларусь субпоставщиками (субподрядчиками, соисполнителями) для производства продукции (выполнения работ, оказания услуг) в рамках государственного оборонного заказа должен составлять **не более 15 процентов**;

Справочно: В случае превышения рентабельности на основе фактических затрат над установленным предельным максимальным нормативом, оплата товаров производится исходя из фактических затрат и прибыли, определенной с учетом предельного максимального норматива рентабельности в процентном отношении к фактической себестоимости.

на товары (в том числе материалы и комплектующие), ввезенные и реализуемые импортерами на территории Республики Беларусь государственным заказчиком государственного оборонного заказа, а также поставщикам (подрядчикам, исполнителям) с последующей их реализацией в рамках государственного оборонного заказа с предельной максимальной надбавкой **не более 20 процентов** от контрактной цены **(для импортеров)**.

на товары, реализуемые на территории Республики Беларусь в рамках государственного оборонного заказа в том числе материалы и комплектующие, реализуемые поставщикам (подрядчикам, исполнителям) с предельной максимальной оптовой надбавкой к отпускной цене

производителя (импортера) не более 15 процентов независимо от количества юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, участвующих в реализации указанных товаров (для остальных поставщиков).

Юридические лица и индивидуальные предприниматели, являющиеся поставщиками (подрядчиками, исполнителями) по мероприятиям, реализуемым в рамках государственного оборонного заказа, обязаны информировать субпоставщиков (субподрядчиков, соисполнителей) о закупке у них материалов, комплектующих, работ и услуг для производства продукции (выполнения работ, оказания услуг) в рамках государственного оборонного заказа.

Цена предложения должна включать стоимость товаров, Цена предложения должна включать стоимость товаров, предлагаемых участником, в том числе включающая налог на добавленную стоимость и другие налоги, сборы (пошлины), иные обязательные платежи, а также иные расходы, уплачиваемые участником в связи с исполнением договора в случае признания его участником-победителем.

Нерезиденты должны формировать цену своего предложения с учетом тех затрат, которые могут быть ими понесены в связи с поставкой товара, а также с учетом тех расходов, которые могут быть понесены покупателем в связи с их приобретением (уплата косвенных налогов, таможенных платежей и т.п.).

Цена предложения должна включать все расходы поставщика, связанные с поставкой товара, вводом его в эксплуатацию, обучением персонала представителя Покупателя правилам эксплуатации (в том числе НДС).

Потенциальный поставщик формирует цену товара за общий объем единицы предлагаемого товара и соответственно в ТН(ТТН) указывает предлагаемый товар одной позицией (без разбивки стоимости по отдельным компонентам и(или) комплектующим).

Потенциальный поставщик в своем предложении отражает, что цена сформирована с учетом требований постановления № 38 или цена сформирована с предельным нормативом рентабельности (предельной максимальной надбавкой) не более: %(15% - для производителей и поставщиков, 20% - для импортеров).

Потенциальные поставщики для подтверждения соответствия требованиям проводимой процедуры закупки должны предоставить следующие документы (сведения):

1. Свидетельством о государственной регистрации либо аналогичным документом, выданным уполномоченным органом (организацией) страны регистрации (копия).

2. Заявление о соответствии требованиям, установленным пунктом 2 статьи 16 Закона Республики Беларусь от 13 июля 2012 г. №419-3 «О государственных закупках товаров (работ, услуг)» (далее Закон № 419) (кроме абзаца седьмого, тринадцатого) и дополнительным требованиям, установленным частью третьей подпункта 1.7 пункта 1 постановления Совета Министров Республики Беларусь от 15 июня 2019 г. № 395 «О реализации Закона Республики Беларусь «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь «О государственных закупках товаров (работ, услуг)» (далее – постановление № 395).

3. Для участника, **не являющимся резидентом** - документ об отсутствии задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин), пеней, выданным уполномоченными органами в соответствии с законодательством страны, резидентом которой является участник, на последнюю отчетную дату предоставления документа, и заявлением с указанием последней отчетной даты.

4. Документы и (или) сведения, подтверждающие соответствие предлагаемого товара предмету государственной закупки и требований к предмету закупки, а именно:

- документы производителя товара (руководства и инструкции по эксплуатации, паспорта, ТУ, протоколы испытаний, буклеты, брошюры, листовки, чертежи, схемы и т.д.), или подробное описание, подтверждающие соответствие товара всем требованиям описания предмета закупки;

- документы, подтверждающие соответствие предмета закупки требованиям ТР/ТС 018/2011 «О безопасности колесных транспортных средств» или гарантийное письмо, что данные документы будут представлены при поставке товара;

- документы, подтверждающие соответствие лафетного ствола требованиям ТР ЕАЭС 043/2017 «О требованиях к средствам обеспечения пожарной безопасности и пожаротушения» (сертификаты (декларации) соответствия) или гарантийное письмо, что данные документы будут представлены при поставке товара;

- документы (заявление) о возможности участника обеспечить на территории Республики Беларусь гарантийное техническое обслуживание предлагаемых к поставке товаров, их ремонт, наличие запасных частей и расходных материалов, к ним относятся - документы (сведения, заявление участника) о наличии фирменных (авторизованных) сервисных центров, квалифицированных (обученных) специалистов, производственной базы, запасных частей, расходных материалов, договора (письма, сертификаты) производителя о праве (возможности) участника или иных лиц по его поручению осуществлять гарантийное обслуживание) и т.д.).

В случае заинтересованности просим принять участие в процедуре закупки и предоставить не позднее **26.06.2026** коммерческое предложение с запрашиваемыми документами (сведениями). Контактное лицо: главный специалист ООПЗиДР Гилевский Юрий Андреевич, тел. 8-017 224-46-54.

Срок размещения поставщиком (подрядчиком, исполнителем) на электронной торговой площадке запроса о разъяснении заявки на покупку: 24.06.2026 до 18:00.

Срок размещения заказчиком на электронной торговой площадке ответа на запрос поставщика (подрядчика, исполнителя) о разъяснении заявки на покупку: 25.06.2026 до 18:00.

Требования к участникам, документы и (или) сведения для проверки соответствия данным требованиям.

Участником признается юридическое или физическое лицо, в том числе индивидуальный предприниматель, получившее от заказчика предложение о заключении договора.

Участники должны соответствовать требованиям, установленным пунктом 2 статьи 16 Закона № 419 (кроме абзаца седьмого, тринадцатого) и дополнительным требованиям, установленным частью третьей подпункта 1.7 пункта 1 постановления № 395.

Участник, которому по результатам изучения конъюнктуры рынка **будет направлено предложение о заключении договора**, для подтверждения соответствующих требований должен предоставить следующие документы (сведения):

подтверждение цены предложения – путем предоставления плановой калькуляции (планового экономического расчета цены);

соответствие требованию абзаца второго пункта 2 статьи 16 Закона №419 - свидетельством о государственной регистрации либо аналогичным документом, выданным уполномоченной органом (организацией) страны регистрации (копия);

соответствие требованию абзаца четвертого пункта 2 статьи 16 Закона № 419 для участника, не являющегося резидентом – документом об отсутствии задолженности по уплате налогов, сборов (пошлин), пеней, выданным уполномоченными органами в соответствии с законодательством страны, резидентом которой является участник, на последнюю отчетную дату предоставления документа, и заявлением с указанием последней отчетной даты;

соответствие требованиям, абзаца, шестого, восьмого–двенадцатого, четырнадцатого пункта 2 статьи 16 Закона № 419 и части третьей подпункта 1.7 пункта 1 постановления № 395 – заявлением участника в письменной форме.

Дополнительно:

При заключении договора участником предоставляется документ, подтверждающий цену товара: производители товара – плановую калькуляцию с расшифровками всех статей затрат, остальные – экономический расчет цены.

Требования к оформлению документов, подтверждающих цену товара:

плановая калькуляция с расшифровкой всех статей затрат (материальных, трудовых, накладных и прочих) – оформляется в соответствии с учетной политикой предприятия, все входящие в калькуляцию статьи затрат расшифровываются (т.е. должно быть понятно как и что рассчитывается). Калькуляция должна быть утверждена руководителем (иным уполномоченным лицом) участника с указанием даты, заверена печатью и подписана специалистом с указанием должности, фамилии, инициалов;

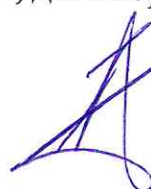
экономический расчет цены оформляется исходя из контрактных цен, расходов по импорту (таможенные платежи, страхование груза, проценты по кредитам (займам, гарантиям), транспортные расходы, другие расходы в соответствии с законодательством), с учетом конъюнктуры рынка и ограничений, установленных государственными органами, осуществляющими регулирование цен (тарифов).

В экономическом расчете цены должны быть отражены контрактная цена (если товар импортный, то курс перерасчета контрактной цены в белорусские рубли), расходы поставщика (транспортные расходы, расходы по импорту, проценты по кредитам, расходы на проведение экспертиз, прочие расходы), размер надбавки (прибыль). Экономический расчет должен быть утвержден руководителем (иным уполномоченным лицом) участника с указанием даты, заверен печатью и подписан специалистом с указанием должности, фамилии, инициалов.

Участник при исполнении договора обязан подтвердить цену товара фактической калькуляцией с расшифровками всех статей затрат (фактическим экономическим расчетом цены), а если товар поставляется партиями, то цену товара на каждую поставленную партию товара. Фактические затраты по договору заказчик принимает с предельным нормативом рентабельности (предельной надбавкой) не выше установленного в плановой калькуляции (экономическом расчете цены).

В случае непредставления участником-победителем вышеуказанных документов и не соблюдение требований, договор не может быть заключен.

Заместитель начальника ООПЗиДР



В.О.Голуб